

GOBIERNO DE NAVARRA

DESARROLLO ECONÓMICO

DERECHOS SOCIALES

HACIENDA Y POLÍTICA FINANCIERA

PRESIDENCIA, FUNCIÓN PÚBLICA,
INTERIOR Y JUSTICIA

RELACIONES CIUDADANAS E
INSTITUCIONALES

EDUCACIÓN

SALUD

CULTURA, DEPORTE Y JUVENTUD

DESARROLLO RURAL, MEDIO
AMBIENTE Y ADMINISTRACIÓN LOCAL

SEGURIDAD Y EMERGENCIAS

Un nuevo sitio web informará a las empresas navarras sobre el Brexit

También se resolverán sus dudas de manera personalizada

Miércoles, 21 de noviembre de 2018

El Departamento de Desarrollo Económico ha creado un [microsite](#) denominado “Observatorio del Brexit” para resolver dudas e informar a las empresas navarras que exportan al Reino Unido, y que se enfrentan actualmente a la situación de incertidumbre del Brexit. El contenido de esta iniciativa, enmarcada en el Plan de Internacionalización de Navarra, ha sido presentado por el vicepresidente Manu Ayerdi al resto de miembros del Ejecutivo foral en la Sesión de Gobierno de hoy miércoles.

Una de las principales características de este Observatorio es que se van a atender las dudas de las empresas de manera personalizada. Asimismo, se analizarán los riesgos y circunstancias que, derivadas del Brexit, afecten a las empresas navarras con especial atención a los sectores estratégicos y a los que más exportan a este mercado.

En concreto, este microsite incluye los siguientes aspectos: actualidad del Brexit, el Brexit en Navarra, formulario para consultas, y preguntas frecuentes (FAQs). El espacio será atendido por personal del Servicio de Proyección Internacional, que contará con el refuerzo de técnicos de Cámara Navarra. Las personas que atienden las consultas son: Miren Ausín, directora del Servicio de Proyección Internacional de Gobierno de Navarra; Virginia Walch, representante comercial del Plan Internacional de Navarra en Bruselas; Fernando San Miguel, responsable de análisis económico de Cámara Navarra; e Ignacio Ortega, responsable de la delegación en Tudela de Cámara Navarra. La información será actualizada regularmente por el equipo de trabajo, que va a seguir de cerca la información relevante del Brexit.

Además de este microsite con información actualizada, el Ejecutivo foral va a organizar una reunión con empresas exportadoras a Reino Unido para contrastar qué es lo que preocupa con respecto al Brexit, las medidas que están tomando, y qué apoyo pueden necesitar por parte de Gobierno.

Por su parte, el ICEX (Instituto Español de Comercio Exterior) ha organizado para el 13 de diciembre una reunión informativa en la que se analizará el efecto del Brexit en las empresas.

Relaciones comerciales Navarra-Reino Unido

Reino Unido es uno de los mercados estratégicos para Navarra seleccionados en el actual Plan Internacional de Navarra 2017-2020, y en el que se ha venido trabajando más intensamente en los últimos meses.

Concretamente está seleccionado como mercado prioritario para los sectores de agroalimentación, automoción, renovables, salud e industrias creativas.

Exportaciones. En 2017, Reino Unido fue por volumen de ventas el cuarto mercado para las exportaciones navarras. En lo que va de año, ha caído al sexto lugar, adelantado por Estados Unidos y Portugal (últimas cifras disponibles, correspondientes a agosto de 2018). En conjunto, en el periodo 2013-2018 Reino Unido ha representado entre el 6 y el 8% de las exportaciones totales navarras.

En 2017 la cifra de exportaciones alcanzó los 558,1 millones de euros, una cifra sensiblemente inferior a la de los últimos años y que previsiblemente bajará más este año, ya que hasta agosto de 2018 se habían registrado ventas por valor de 282,3 millones de euros, un 31,4% menos que en el mismo periodo del año anterior.

Sin embargo, este descenso en las exportaciones resulta difícil de atribuir al Brexit, ya que se dan ciertos factores que conviene tener en cuenta.

Importaciones. Las importaciones fueron en 2017 de 106,18 millones de euros, lo que deja una balanza comercial muy favorable a Navarra. Es importante tener en cuenta el peso de las importaciones para sectores como el del automóvil, ya que hay un doble flujo de compras y ventas con Reino Unido.

Empresas exportadoras. El pasado año se exportaron bienes a Reino Unido 274 empresas navarras, un número que se mantiene estable a lo largo de los últimos años. Cabe destacar que el 70% de estas empresas (192), fueron exportadoras regulares (exportaron durante al menos cuatro años consecutivos). Se desprende por lo tanto cierta consolidación entre las empresas que operan en este mercado; hay que tener en el cómputo total de empresas exportadoras navarras tan sólo el 34% son regulares.

Sectores más expuestos al Brexit. Las ramas de alimentación y el sector del automóvil representan casi el 70% de la exportación navarra al Reino Unido (69,05%). La alimentación es el sector con mayor peso en las exportaciones navarras al Reino Unido, ya que en 2017 supuso el 37% del total. El 20% de las exportaciones al Reino Unido son automóviles (de ahí la influencia en las estadísticas de cualquier cambio en esta partida) y el 10% componentes. Algo más de la cuarta parte restante (27,73%) son bienes de equipo y manufacturas. Se observa, por tanto, una elevada concentración en pocas ramas de actividad, más expuestas a los cambios que se puedan producir en las condiciones comerciales con el Reino Unido como consecuencia del Brexit.