

GOBIERNO DE NAVARRA

ECONOMÍA, HACIENDA, INDUSTRIA Y
EMPLEOCULTURA, TURISMO Y RELACIONES
INSTITUCIONALES

PRESIDENCIA, JUSTICIA E INTERIOR

EDUCACION

DESARROLLO RURAL, MEDIO
AMBIENTE, Y ADMINISTRACIÓN
LOCAL

SALUD

POLÍTICAS SOCIALES

FOMENTO

SEGURIDAD Y EMERGENCIAS

6 empresas navarras consiguen contratos por 4 millones de euros gracias al Programa de acompañamiento en licitaciones internacionales del Ejecutivo foral y Cámara Navarra

Iniciado en 2010, su objetivo es ayudar a las empresas a introducirse en los mercados multilaterales internacionales

Viernes, 18 de enero de 2013

Seis empresas navarras han ganado diez licitaciones internacionales para proyectos de desarrollo por un importe cercano a los cuatro millones de euros. El Gobierno de Navarra promueve el Programa de acompañamiento en licitaciones internacionales en el marco del [Plan Internacional](#) en colaboración con la [Cámara Navarra de Comercio e Industria](#).

El objetivo de este programa, iniciado en 2010, es abrir nuevas vías para la internacionalización de las empresas navarras ayudándoles a superar las principales barreras de acceso a los mercados multilaterales. El propósito del programa es que accedan a licitaciones subvencionadas por instituciones internacionales y que pretendan mejorar la calidad de vida de los habitantes en países en vías de desarrollo. Se calcula que este tipo de licitaciones internacionales suponen un mercado de 100.000 millones de euros anuales.

10 proyectos internacionales que serán desarrollados por empresas navarras

Como resultado del programa, [Editorial Aranzadi, S.A.](#) ha logrado tres adjudicaciones en concurso abierto y una concesión directa, que se estima en 1,4 millones de euros. Entre sus adjudicaciones, destaca el concurso de la Oficina de Publicaciones de la UE por un importe de casi un millón de euros, que supone la preparación de anuncios de jurisprudencia relativos a cuestiones civiles y comerciales para su divulgación en la base de datos de legislación y jurisprudencia de la UE (EUR-Lex). De esta forma, Aranzadi se convierte en el único operador que realiza análisis jurídicos para la Unión Europea y que gestiona EUR-Lex. Entre otros proyectos, la Comisión Europea les ha encargado el estudio sobre el que basará la propuesta de directivas en materia de sanciones penales.

El [Centro de Energías Renovables](#) (CENER) ha ganado un concurso por el que se le contrata para servicios de consultoría técnica en relación con el uso de energía solar térmica para el aire acondicionado del edificio de EMSA en Portugal con un importe de 42.000 euros.

Por su parte, la [Asociación de la Industria Navarra](#) (AIN) participa en la asistencia técnica para el fortalecimiento de la capacitación del Ministerio de Ciencias, Industria y Tecnología de Turquía, como entidad asociada al consorcio que ha ganado la licitación. El importe total del proyecto asciende a 1,1 millones de euros.

[EIN](#), en consorcio con otras empresas navarras de arquitectura, [TYM Asociados](#), ha ganado una licitación en Ecuador para el desarrollo e implementación de un sistema de gestión por resultados en el municipio de Cuenca. Además, estas dos empresas tienen actividad abierta en otras licitaciones de la zona.

Por último, Trabajos Catastrales S.A., [Tracasa](#), ha ganado una licitación para ofrecer un servicio de valoración de cartografías de emergencias para GMES (Global Monitoring for Environment and Security). El importe total del proyecto se estima en 600.000€.

16 empresas participantes en el programa durante 2012

Las empresas participantes en el programa reciben un servicio de consultoría de un año en el que se analiza su potencial y se diseña una estrategia para acceder a las licitaciones internacionales de mercados multilaterales. Durante 2012 han participado 16 empresas: cinco en programas de acompañamiento para empresas que se inician y once en programas de seguimiento para las que están en fase de acompañamiento. Durante este año el Gobierno de Navarra ha aportado 80.154 euros.

Las empresas que apuestan por el mercado de las licitaciones internacionales saben que están trabajando en el medio y largo plazo. Desde que una empresa localiza una oportunidad de negocio y empieza a posicionarse hasta que la gana, la ejecuta y la cobra pueden pasar entre 1 y 3 años. De hecho, varias de las empresas navarras que participan en el programa de licitaciones están dentro de estos procesos, aunque todavía no han visto sus resultados. Además, el esfuerzo en este ámbito facilita el acceso a otras oportunidades de negocio no estrictamente multilaterales para las que es imprescindible tener experiencia en el marco internacional. Las empresas conocen a socios colaboradores, contactos en las agencias y administraciones beneficiarias que hacen llegar a más oportunidades de negocio y facilitan la creación de consorcios competitivos para poder presentarse a esas oportunidades.